

МЕХАНИЗМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ РАЗЛИЧИЙ В СОСТОЯНИИ ЗДОРОВЬЯ: МАТЕРИАЛЬНАЯ ИЛИ ПСИХОСОЦИАЛЬНАЯ ГИПОТЕЗА

Кислицына О.А.

Институт экономики РАН,
Россия, 117292, г.Москва, Нахимовский проспект, д. 32
Тел.(916)5700553,
E-mail: olga.kislitsyna@gmail.com

Социально-экономические различия в здоровье подтверждены многими исследованиями. Согласно *материальной гипотезе*, низкий социально-экономический статус не обеспечивает средства для получения фундаментальных условий для хорошего здоровья. *Психосоциальная гипотеза* приписывает существование различий в здоровье эффекту стресса, вызванного тем, что индивид занимает относительно более низкую позицию в социально-экономической иерархии или живет в условиях относительного социально-экономического недостатка. Проведенное исследование представляет собой попытку ответить на вопрос о том, какой из этих механизмов (материальный или психосоциальный) более важен для объяснения различий в состоянии здоровья россиян. Исследовательская стратегия состояла в том, чтобы разделить материальные факторы на те, которые оказывают прямое и косвенное воздействие на здоровье. Например, рассмотреть влияние товаров длительного пользования, которые условно можно разделить на «товары, определяющие основные потребности» (например, холодильник) и «товары роскоши» (например, спутниковая антенна). Недостаток или отсутствие товаров первой группы, оказывает прямой эффект на здоровье, в то время как воздействие товаров второй группы наиболее вероятно опосредовано психосоциальными процессами. Эмпирической базой исследования являются данные Российского мониторинга экономического положения и здоровья, раунда 2011 г. Статистический анализ проведен с помощью многомерных моделей логистической регрессии отдельно для мужчин и женщин. Сначала оценка риска плохого здоровья в зависимости от наличия каждого набора товаров произведена с учетом возраста. Затем в модель добавлены факторы, характеризующие семейное и социально-экономическое (образование и доход респондентов) положение. В последней модели две меры, характеризующие обладание товарами длительного пользования, рассмотрены одновременно с учетом контрольных факторов. Полученные результаты свидетельствуют о влиянии товаров, определяющих основные потребности, на здоровье женщин, т.е. о важности материальной гипотезы. Для мужчин, наоборот, оказалась важной психосоциальная гипотеза: после одновременного учета обладания товарами двух групп, влияние товаров роскоши осталось статистически значимым, в то время как товары, определяющие основные потребности, утратили свое статистически значимое влияние. Следовательно, для преодоления негативных тенденций в области здоровья населения России, помимо снижения абсолютной бедности, необходимы мероприятия, способствующие снижению относительных социально-экономических различий.